



FOUNDING PARTNER PRESENTATION

Dla restauracji,
które nigdy nie
przestają się rozwijać.

Każda zmiana zaczyna się od jednej wskazówki.

PRIVATE PREVIEW · 2026





NIEWYPOWIEDZIANA WSKAZÓWKA

Najcenniejsza myśl gościa
często wychodzi razem z nim.

Nie dlatego, że wizyta była zła.

Gość po prostu nie chce krytykować, pisać recenzji ani
wypełniać ankiety.

Właściciel traci możliwość,
by następnym razem było jeszcze lepiej.

NASZA FILOZOFIA

Pomagamy najlepszym
restauracjom stawać się
jeszcze lepszymi.

01

Rozwój zamiast krytyki

Nie szukamy błędów. Odkrywamy możliwości, które poprawiają kolejne wizyty.

02

Partnerstwo zamiast oceny

Restauracja nie jest oceniana. Otrzymuje prywatny, konstruktywny głos gościa.

03

Jedna wskazówka zamiast stu ocen

Liczy się nie ilość informacji, lecz ta jedna, która może uruchomić zmianę.

ROZWIĄZANIE

Jedno pytanie otwiera właściwą rozmowę.

Gość nie ocenia restauracji. Przekazuje jedną szczerą wskazówkę bezpośrednio właścicielowi.

- 01 Dyskretny kod QR
- 02 Jedna szczerza wskazówka
- 03 Bez aplikacji, logowania i ocen



Fizyczny punkt wejścia do 20-sekundowego doświadczenia OneHint.

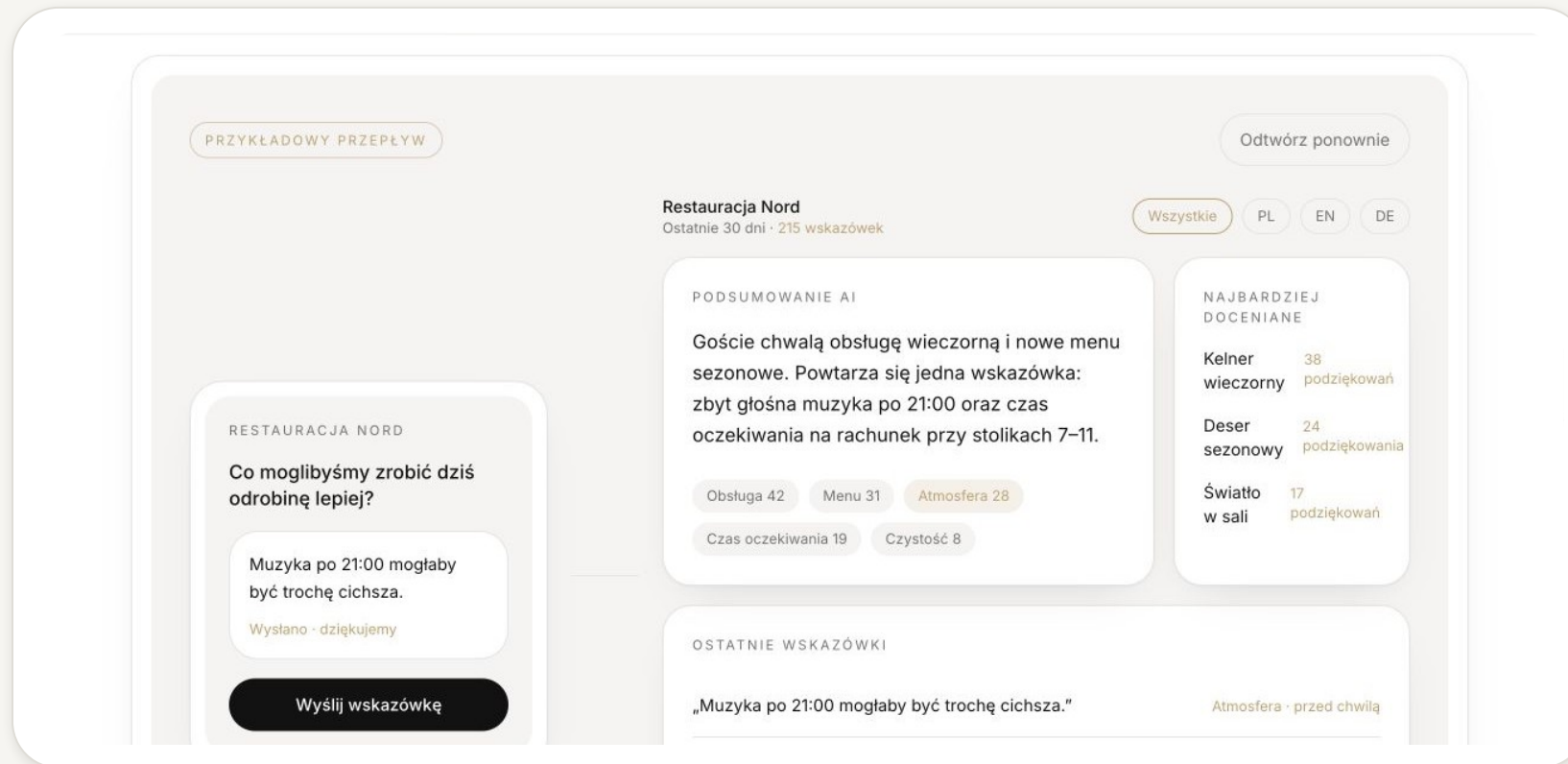
Od stolika do lepszej decyzji — w pięciu krokach.

Całe doświadczenie gościa trwa kilkanaście sekund. Właściciel otrzymuje wskazówkę uporządkowaną i gotową do działania.



Jedno wejście. Jedna decyzja. Jedna konkretna zmiana.

Rano właściciel widzi to,
co naprawdę ma znaczenie.



JEDNO SPOJRZENIE

Co goście
szczególnie doceniają?

Gdzie jest największa
szansa na poprawę?

Bez setek wiadomości.
Bez zgadywania.

Cztery efekty, które wspierają codzienny rozwój.

01 Właściciel przestaje zgadywać

Decyzje zaczynają się od tego, co naprawdę mówią goście.

02 Lepsze doświadczenie sprzyja powrotom

Małe, świadome zmiany poprawiają kolejne wizyty.

03 Zespół wie, co robi dobrze

Powtarzające się pochwały pokazują, co warto chronić i wzmacniać.

04 Jedna wskazówka może uruchomić dużą zmianę

Jedna dobra decyzja może wpłynąć na setki kolejnych wizyt.

Nie szukamy testerów. Szukamy partnerów rozwoju.

Pierwsze restauracje mają realny wpływ na to, jak OneHint będzie działał w praktyce.

- ✓ Bezpośredni kontakt z zespołem
- ✓ Wpływ na rozwój produktu
- ✓ Priorytetowe wsparcie podczas pilotażu

30 dni

Jedna restauracja.
Jeden wspólny cel.

-
- 01 Dopasowujemy materiały QR
 - 02 Uruchamiamy doświadczenie OneHint
 - 03 Analizujemy prawdziwe wskazówki
 - 04 Wspólnie kształtujemy kolejną wersję

Zaczynamy od restauracji. Budujemy nowy standard słuchania gości.

OneHint ma stać się domyślnym sposobem przekazywania konstruktywnych wskazówek między gośćmi a miejscami, które wybierają.

Nie kolejna platforma z recenzjami.
Partner w ciągłym doskonaleniu doświadczeń.



Zostań Founding Partnerem OneHint.

Wspólnie sprawdzimy, jak jedna szczerza wskazówka może ulepszyć kolejną wizytę.

Katarzyna Ciecierzyńska · Michał Lesak
Co-Founders · OneHint

kontakt@onehint.pl · onehint.pl · +48 606 425 201

Każda zmiana zaczyna się od jednej wskazówki.



Wklej tutaj kod prowadzący do strony partnera lub formularza spotkania.